

QUY CHẾ CHƯƠNG TRÌNH

POLARIS NOW

“GIỚI THIỆU KHÁCH HÀNG – NHẬN NGAY TIỀN MẶT”

Polaris Fnb là Hệ sinh thái công nghệ toàn diện hỗ trợ quản lý bán hàng và gia tăng trải nghiệm Khách hàng tại cửa hàng F&B (nhà hàng, quán cà phê, trà sữa, fastfood...). Sản phẩm của chúng tôi bao gồm các gói Phần mềm, Ứng dụng di động, Thiết bị bán hàng và các dịch vụ liên quan khác. Với mục tiêu phát triển bán hàng và tạo cơ hội gia tăng thu nhập cho các cá nhân quan tâm, chương trình Polaris Now ra đời tạo kênh chia sẻ thông tin giữa người giới thiệu khách hàng và Công ty. Mỗi lượt giới thiệu khách hàng thành công, người giới thiệu sẽ được chi trả tương ứng với nội dung hợp đồng khách hàng đã ký với Công ty. Polaris Việt Nam mong muốn với mô hình hợp tác **Win - Win - Win** sẽ đem lại lợi ích tối đa cho người giới thiệu cũng như khách hàng hiện tại của Công ty.

1. ĐỐI TƯỢNG ÁP DỤNG

Người giới thiệu: Tất cả cá nhân, tổ chức khi giới thiệu khách hàng mới cho Polaris Fnb.

Khách mới: Là khách hàng chưa biết đến hoặc chưa sử dụng dịch vụ nào của Polaris Fnb.

2. NỘI DUNG CHƯƠNG TRÌNH

2.1 Quy định chung

- Chương trình chỉ áp dụng cho khách hàng mới, không áp dụng cho hợp đồng mới. Với mỗi lần giới thiệu khách hàng mới ký hợp đồng thành công, người giới thiệu chỉ được nhận thưởng một lần duy nhất.

- Khách hàng ký nhiều hợp đồng hay nhiều dịch vụ khác nhau chỉ tính là một khách hàng mới.

- Khách hàng nhượng quyền được tính là một khách hàng mới.

- Người giới thiệu có cung cấp thông tin Khách hàng và hỗ trợ bộ phận Kinh doanh tại Công ty trong việc ký kết HĐ với Khách hàng.

- Mức thưởng chỉ áp dụng cho hợp đồng bao gồm phần mềm có thời hạn từ 1 năm trở lên.

- Mức thưởng chỉ phụ thuộc vào nội dung Hợp đồng, không phụ thuộc vào giá trị Hợp đồng

- Người giới thiệu được coi là giới thiệu thành công khi nội dung hợp đồng bao gồm nhưng không giới hạn tại mục **2.2**, đồng thời thời gian từ ngày người giới thiệu cung cấp thông tin đến ngày ký Hợp đồng với Khách hàng ≤ 3 tháng.

- Trường hợp trùng lặp thông tin khách hàng được giới thiệu, Polaris Fnb sẽ tiến hành xác minh và trả thưởng đối với nguồn giới thiệu đầu tiên.

2.2 Mức thưởng

STT	Nội dung Hợp đồng	Mức thưởng	Ghi chú
1.	Phần mềm bán hàng cơ bản (Pos Order)	500.000	Tặng 1 tháng sử dụng cho khách hàng cũ
2.	Kênh bán hàng: Web Order	500.000	Tặng 1 tháng sử dụng cho khách hàng cũ
3.	Kênh bán hàng: QR Order	500.000	Tặng 1 tháng sử dụng cho khách hàng cũ
4.	Kênh bán hàng: App Order	1.000.000	Tặng 1 tháng sử dụng cho khách hàng cũ
5.	Máy Pos bán hàng	500.000	Tặng 1 tháng sử dụng cho khách hàng cũ, Chỉ áp dụng với dòng máy Pos để bàn

- Trường hợp Hợp đồng bao gồm nhiều nội dung, số tiền trả thưởng sẽ là tổng của các nội dung mà Khách hàng ký với Polaris Việt Nam

2.3 Hình thức trả thưởng

2.3.1 Bằng tiền

- Tiền thanh toán bằng tiền mặt/ chuyển khoản
- Thông tin người nhận thưởng phải trùng với thông tin của người giới thiệu.
- Trả thưởng ngay sau khi ký hợp đồng và xác nhận thanh toán thành công của khách hàng mới.
- Tiền trả thưởng có thể được đối trừ với giá trị Hợp đồng cần thanh toán trong trường hợp có sự đồng ý từ các bên liên quan.

2.3.2 Tặng thời gian sử dụng

- Áp dụng đối với Khách hàng đang sử dụng dịch vụ phần mềm Polaris FnB và có lượt giới thiệu thành công tại mục 2.2
- Thời gian sử dụng tặng trên gói phần mềm mà người giới thiệu đang sử dụng, không cộng gộp và tính trên thời gian tặng nhiều nhất khi nội dung Hợp đồng giới thiệu có nhiều kênh khách nhau.
- Giá trị phần mềm theo thời gian cộng thêm không vượt quá giá trị bằng tiền mà người giới thiệu đã nhận và không có giá trị quy đổi thành tiền.



NỀN TẢNG SỐ CHO NGÀNH F&B PHÁT TRIỂN

www.polarisfnb.com

Hotline: 1800 1084

- Email: support@polarisvietnam.com

Add: Tầng 12A, Tòa nhà Pico, 20 Cộng Hòa, P. 12, Q. Tân Bình, TP.HCM

3. THỜI GIAN

Chương trình bắt đầu từ 01/08/2020.

TP Hồ Chí Minh, ngày 01 tháng 08 năm 2020

CÔNG TY TNHH TM&DV

POLARIS VIỆT NAM

Giám đốc

Đã ký

NGUYỄN NGHĨA NHẬT